



Wir entwickeln innovative, nachhaltige und zukunftsorientierte Produkte und Dienstleistungen für den Holzbau. Als global agierendes Familienunternehmen mit alpinem Herz und internationalem Geist sind wir an der Seite unserer Kunden, wo immer sie uns brauchen.

Zur Verstärkung unseres Teams im Direktvertrieb sind wir auf der Suche nach (m/w/d):

Technischer Verkäufer im Außendienst

Gebiet: Balingen / Villingen-Schwenningen

WORAUF DEIN ERFOLG BAUT:

- Der Holzbausektor ist genau dein Revier: Du etablierst mit Leichtigkeit unsere Marke in deinem Vertriebsgebiet, organisierst deine Kundenbesuche und planst deine Touren
- Als geselliger Typ trittst du gerne mit anderen Personen in Kontakt: Ob Holzbauer, Zimmerer, Ingenieure oder Architekten - du bringst ihnen auf Messen, im Büro oder direkt auf der Baustelle unsere Produkte näher
- Du begeisterst dich und deine Kunden für unsere Lösungen, erstellst überzeugende Angebote und verhandelst konsequent bis zum Abschluss
- So generierst du Umsätze und baust dauerhafte, kooperative Geschäftsbeziehungen zu bestehenden sowie potenziellen Kunden auf

DAS FUNDAMENT DEINER KARRIERE:

- Du bringst eine handwerkliche oder technische Ausbildung mit, und/oder idealerweise erste Erfahrung im Vertrieb von technischen Produkten
- Als offene, extrovertierte Persönlichkeit gehst du gerne auf Menschen zu, hast Spaß am Verkauf und weckst dabei das Interesse für unsere Produkte
- Mit Leidenschaft bist du in deiner Region unterwegs, verfolgst ehrgeizig deine Ziele und organisierst dich eigenständig

DESHALB SOLLTEST DU DICH UNS ANSCHLIESSEN:

- Wir leben in einem lebendigen und nicht konventionellen Umfeld voller Energie und Dynamik
- Wir haben die Möglichkeit uns kontinuierlich auszuprobieren und weiterzuentwickeln
- Wir haben Spaß und sind gleichzeitig auch erfolgreich
- Wir engagieren uns für einen nachhaltigen Lebensstil in einem kollegialen Umfeld

Weitere Benefits:

- Hohes Fixgehalt und erfolgsabhängige Jahresprämie
- Firmenwagen (optional auch zur privaten Nutzung)
- Flexible Arbeitszeiten / Homeoffice
- Kontinuierliche Schulungen und Weiterbildungsmöglichkeiten
- Regelmäßige Firmenevents

Wir sind Rothoblaas. Und du?

Schick uns deine Bewerbung: jobs@rothoblaas.com

