



Nous sommes une équipe de plus de 500 collaborateurs dans plus de 50 pays du monde. Pour la construction en bois et les systèmes antichute, nous développons des produits et des services innovants, durables et tournés vers l'avenir. Nous sommes une entreprise familiale active à niveau global, avec un cœur alpin à l'esprit international et nous sommes aux côtés de nos clients quand ils ont besoin de nous.

Pour renforcer notre équipe dans le secteur de la construction en bois et de l'antichute, nous recherchons un/une :

Technico-commercial (H/F)

Hauts-de-France

Pour les départements : 59, 62, 80, 02, 08

SUR QUOI CONSTRUIRE TON SUCCÈS :

- Assistance aux clients existants et acquisition de nouveaux clients
- Assistance technique au client, y compris les visites sur les chantiers
- Organisation autonome des visites clients et promotion de la marque corporative
- Préparation des devis et gestion des négociations commerciales
- Pré-étude des systèmes antichute
- Suivi commercial optimal des offres et des commandes de clients

LES FONDEMENTS DE TA CARRIÈRE :

- Compétences techniques dans le domaine du bois ou de l'antichute (géomètre, technicien ou similaire)
- Une certaine expérience commerciale B2B, de préférence dans le secteur de sécurité des travaux en hauteur
- Disposition à effectuer de nombreux déplacements sur le secteur Hauts-de-France
- Permis de conduire B valide
- Junior volontaire bienvenu

POURQUOI NOUS JOINDRE :

- Nous sommes internationaux et curieux de nouveautés
- Nous vivons dans un environnement plein d'énergie, dynamique, vivant et non conventionnel
- Nous avons à cœur d'essayer et de nous améliorer constamment
- Nous nous amusons et nous avons aussi du succès
- Nous nous engageons à garantir un mode de vie durable dans un milieu positif et solidaire

En plus, tu trouveras une formation approfondie, un équipement de travail au top, une voiture de fonction, des événements d'entreprise et plusieurs autres avantages.

Nous sommes Rothoblaas. Et toi ?

Alors envoie-nous ta candidature :

jobs@rothoblaas.com

