



Nous sommes une équipe de plus de 500 collaborateurs dans plus de 50 pays du monde. Pour la construction en bois, nous développons des produits et des services innovants, durables et tournés vers l'avenir. Nous sommes une entreprise familiale active au niveau global, avec un cœur alpin à l'esprit international et nous sommes aux côtés de nos clients quand ils ont besoin de nous.

Pour renforcer notre équipe dans le secteur de la construction en bois et de l'antichute, nous recherchons un/une :

Technico-commercial (H/F)

Montpellier

Pour les départements : 30, 34, 48, 12

SUR QUOI CONSTRUIRE TON SUCCÈS :

- Assistance aux clients existants et acquisition de nouveaux clients
- Support technique au client aussi sur le chantier
- Organisation autonome des visites clients et promotion de la marque corporative
- Préparation des devis et gestion des négociations commerciales
- Participation à des foires nationales et locales dans le domaine du bois
- Suivi commercial optimal des offres et des commandes de clients

LES FONDEMENTS DE TA CARRIÈRE :

- Une certaine expérience commerciale B2B, de préférence dans le secteur de la construction
- Compétences techniques dans le domaine du bois ou de l'antichute (géomètre, technicien ou similaire)
- Disposition à effectuer de nombreux déplacements sur le territoire
- Permis de conduire B valide
- De préférence domicilié à Montpellier ou Rodez
- Junior volontaire bienvenu

POURQUOI NOUS REJOINDRE :

- Nous sommes internationaux et curieux de nouveautés
- Nous vivons dans un environnement plein d'énergie, dynamique, vivant et non conventionnel
- Nous nous amusons et nous avons aussi du succès
- Nous nous engageons à garantir un mode de vie durable dans un milieu positif et solidaire

En plus, tu trouveras une formation approfondie, un équipement de travail de pointe, une voiture de fonction, des événements d'entreprise et plusieurs autres avantages...

Nous sommes Rothoblaas. Et toi ?

Alors envoie-nous ta candidature :

jobs@rothoblaas.com



*Rebels
at Work*