



Somos un equipo de más de 500 colaboradores en más de 50 países del mundo. Para la construcción de madera desarrollamos productos y servicios innovadores, sostenibles y orientados al futuro. Somos una empresa familiar activa a nivel global, con un corazón alpino y un espíritu internacional, y estamos al lado de nuestros clientes dondequiera nos necesiten. Para consolidar nuestro equipo estamos buscando:

Asesor técnico comercial

Zona: Costa Rica, Nicaragua, Panamá

SOBRE QUE CONSTRUIRAS TU ÉXITO:

- Incremento del portafolio de clientes ya existentes de la compañía, generando nuevas cuentas clave en la zona geográfica asignada
- Asesoramiento técnico sobre nuestros productos para la construcción con madera y sistemas de protección anticáidas
- Planificación y programación de viajes por la zona de influencia para cumplir objetivos de venta acordados
- Manejo de base CRM y otros programas internos de la compañía

LOS FUNDAMENTOS DE TU CARRERA:

- Experiencia previa comercial en ventas (mínimo dos años)
- Conocimientos en el área de la construcción e industrias
- Formación técnica (arquitectos, ingenieros, constructores civiles)
- Disponibilidad para viajar por todos los países indicados
- Alto nivel de motivación y capacidad para trabajar de forma independiente
- Licencia de conducir vigente

¿POR QUÉ TENDRIAS QUE UNIRTE A NOSOTROS?:

- Somos internacionales y curiosos hacia lo nuevo
- Vivimos en un entorno lleno de energía, dinámico, alegre y no convencional
- Tenemos la constante oportunidad de experimentar y mejorarnos
- Nos divertimos y además tenemos éxito
- Nos comprometimos a garantizar un estilo de vida sostenible y un ambiente positivo y comprensivo

Además, encontrarás una exhaustiva formación, herramientas de trabajo de vanguardia, coche de empresa, eventos corporativos y muchos más beneficios...

Nosotros somos Rothoblaas. ¿Tú también?

Entonces envíanos tu candidatura:

jobs@rothoblaas.com

